邮储银行周口市分行

打造“基础+特色”“三农”金融模式

本报讯 近年来,邮储银行周口市分行在服务“三农”领域不断探索创新,走出了一条独具特色的金融支持乡村振兴之路。

该行将自身资源禀赋与服务实体重点领域有机结合,持续下沉服务重心,搭建政银合作平台,大力拓展特色产业。截至2024年年底,该行涉农贷款结余超147亿元,净增超22亿元,展现了其在农村金融服务领域的丰硕成果。

该行与周口市人民政府签署百亿贷款助力农业强市建设的战略合作协议,借助地方政府的组织优势,制定“市行牵头、县行落实、镇村联动、条线跟进”的“四步走”发展战略,构建起“七个一”特色理论图谱,积极对接相关职能部门,举办政银推介会,推动农村市场深度开发。2024年,该行累计举办政银推介会1223场,现场预授信金额超10亿元,发放乡村振兴主题信用卡2498张。

该行聚焦特色产业,深入开展调研,挖掘特色行业和客群,依据市场需求优化产品要素,以“产业贷”为基础,创新推出“土地流转贷”“肉牛养殖贷”等金融产品,助力县域特色产业发展壮大。2024年,该行“产业贷”投放金额超72亿元,净增超34亿元。

该行充分发挥“自营+代理”的邮银协同优势,综合考虑网点布局和服务质效,联合周口市邮政分公司推进18个“乡村振兴服务工作室”共建工作。围绕重点乡镇和行业划分29个大网格,加大农村信贷资金投入力度,持续提升邮银协同效能。

展望未来,邮储银行周口市分行将持续把握金融服务实体经济的本质要求,加快打造服务乡村振兴主力军,通过深耕重点领域、不断创新产品、优化业务流程和提升服务水平,深度融入地方经济发展大局,充分展现国有大行的责任与担当。 (张雪)

警银携手共筑反诈防线

本报讯 为切实增强群众防范电信网络诈骗的意识,5月15日,邮储银行周口市分行联合周口市公安局开展“与民同心,为您守护”防范电信网络诈骗宣传活动,织密“防护网”。

活动现场,该行工作人员聚焦老年人、外出务工人员等易受骗群体,通过“以案说法”的形式,用通俗易懂的语言向群众讲解电信网络诈骗的套路和防范技巧,特别提醒群众牢记“三不”原则:不轻信、不透露、不转账。此外,该行工作人员还向群众大力推介国家反诈中心APP,扩大宣传覆盖面。据了解,此次活动该行工作人员共发放宣传资料300余份,接待群众咨询200余人次,协助20名老年人下载了国家反诈中心APP。

该行相关负责人表示,下一步,他们将持续履行社会责任,组织开展“进社区、进企业、进校园”等活动,推动反诈宣传常态化,守好群众“钱袋子”。 (马瑞杰 文/图)

邮储银行周口市分行工作人员向群众讲解防范电信网络诈骗知识。

邮储银行川汇区支行

深化银企对接 注入金融“活水”

本报讯 4月28日,邮储银行川汇区支行携手川汇区新联会共同举办“金融‘活水’润商机,银商同心创辉煌”银企对接座谈会。

座谈会上,川汇区委统战部相关负责人指出,精准对接金融资源与企业需求,是推动经济高质量发展的核心课题。他强调,举办此次座谈会的目的旨在搭建一个面对面交流的平台,希望银企双方以市场为导向,以诚信为基石,以共赢为目标,携手为川汇区经济社会高质量发展注入强劲动力。

邮储银行川汇区支行相关负责人表示,在金融惠企、助企、活企政策的指引下,邮储银行积极应对经济社会发展的新形势,针对企业、商家的不同需求,推出系列特色金融产品与服务,全力支持企业和商家拓展经营版图,助力企业和商家实现长远发展。

邮储银行川汇区支行业务部门负责人详细介绍该行的特色金融产品,对授信政策、办理流程进行重点解读,就商家关心的融资额度、还款期限、抵押条件等实际问题逐一进行解答,结合商家的经营状况,提供个性化融资方案。银企双方就合作细节展开深入探讨,现场交流热烈,为后续合作奠定了坚实基础。

此次座谈会的成功举办,为邮储银行川汇区支行与辖内企业和商家搭建起沟通的桥梁,推动金融资源与企业、商家需求的深度融合。下一步,邮储银行川汇区支行将持续发挥平台优势,深化银企对接机制,激发市场活力,为川汇区经济社会发展注入源源不断的金融“活水”。 (朱思寒)

邮储银行淮阳区支行

运动会上展风采 凝心聚力谱新篇

本报讯 4月29日,淮阳区第五届职工运动会圆满落幕。邮储银行淮阳区支行代表队凭借卓越的团队协作,荣获“优秀组织奖”,彰显了邮储银行金融队伍的蓬勃活力与强大凝聚力。

篮球赛场上,该行选手凭借敏捷的身手、灵活的走位,在赛场上来回穿梭,巧妙地与队友进行配合,冷静分析场上形势,通过快速反击和严密防守,多次成功突破对方防线,赢得阵阵喝彩。拔河比赛中,该行选手扎稳马步,紧握绳子,身体后倾,心中只有一个信念——“心往一处想,劲往一处使”。趣味套圈比赛现场充满了欢声笑语,这个比赛项目不仅考验选手的手眼协调能力,更让大家在轻松愉悦的氛围中收获快乐,增强彼此的交流与互动,传递了“快乐工作、幸福生活”的理念。

赛事虽已落幕,奋斗永不止步。邮储银行淮阳区支行相关负责人表示,他们将以此次运动会为契机,进一步增强团队协作意识,弘扬“五四”精神与劳模精神,把竞技场上拼搏进取的风采转化为工作中的强大动力,为服务地方经济发展贡献邮储力量。 (任高尚)

产品介绍

生肖主题信用卡

白金卡:最高50万元,主卡500元/年,附属卡200元/年,刷卡满20笔或消费满7万元免次年年费。

金卡:最高10万元,主卡125元/年,附属卡60元/年,首年免,消费满6次免次年年费。

蛇年生肖专属邮票卡面,限时发行一年。

特色权益

1.多项资费减免。金卡等级客户减免销户费、短信服务费、同城本行溢缴款取现费。白金等级客户减免挂失费、换卡费、销户费、短信服务费、卡片快递费、补制账单费、调阅签购单费和境内本行溢缴款取现费。

2.贵宾专线服务。专属白金卡贵宾专线40089-88888,24小时服务。

3.专属积分礼遇。金卡等级客户:快捷支付享积分,持卡人生日当日消费享双倍积分,附属卡不单独累计积分,所获积分自动合并计入其主卡账户中。白金卡等级客户:快捷支付享积分,持卡人生日当月消费享双倍积分,附属卡不单独累计积分,所获积分自动合并计入其主卡账户中。

该卡片激活后收取58元工本费。

鼎雅白金卡/标准金卡

白金卡:最高50万元,主卡500元/年,附属卡200元/年,首年免,刷卡满20笔或消费满7万元免次年年费。

金卡:最高20万元,主卡125元/年,附属卡60元/年,首年免,消费满6次免次年年费。

鼎雅白金卡新客消费活动时间:即日起至2025年10月31日23时59分59秒。

活动期间成功核发邮储银行鼎雅白金信用卡主卡的中国邮政储蓄银行信用卡主卡新客户(附属卡用户不可参与),核卡日起,每自然月任意消费满5000元,可获得1次会员5选1抢兑机会,包括腾讯月卡会员、芒果月卡会员、优酷月卡会员、爱奇艺月卡会员、哔哩哔哩月卡会员,每个客户每自然月最多可获得1次机会参与,当月有效,活动期间内每个客户限参与6次。

更多活动细则可在“邮储信用卡APP——首页——活动礼遇——鼎雅白金卡新客消费活动”查询。

鼎雅白金卡特色权益

1.多项资费减免。减免挂失费、换卡费、短信服务费、卡片快递费、补制账单费、调阅签购单费和本行境内溢缴款取现费。

2.贵宾专线服务。专属白金卡贵宾专线40089-88888,24小时服务。

3.优质增值服务。主卡客户可享不限次道路救援及每年1次的代办年检服务。

更多活动细则可在邮储信用卡APP——精选——权益中心查询,以邮储银行最新官网发布为准。

咨询电话

周口市分行:15638013982
扶沟县支行:15896748553
商水县支行:18236938369
太康县支行:13673642271
项城市支行:13839473329
沈丘县支行:15936083871
郸城县支行:15083199362
鹿邑县支行:15896755691
淮阳区支行:13213248962
西华县支行:13271170887

邮储员工风采录

勤学不辍提技能 爱岗敬业显担当

——记邮储银行周口市分行计财部王素华

郭哲一

在邮储银行周口市分行计财部的风险管理岗位上,王素华凭借敬业精神与卓越能力,成为同事的楷模。

自2010年加入邮储银行周口市分行以来,王素华先后从事个人柜员、业务会计等岗位,积累了丰富经验。无论身处何职,王素华始终秉持高度责任心与职业操守,尽职完成每一项工作,充分彰显共产党员的先锋模范作用,多次获得“先进工作者”“优秀后台工作者”等荣誉称号。

面对财务管理精细化要求,王素华以持续学习为动力,坚持将专业知识与实际工作结合,精心完成各类报表及财务分析报告,为财务决策提供坚实数据支撑与深入分析洞察。她不仅精通银行规章制度与操作流程,还主动学习最新会计法律法规,保持专业知识更新。在繁重工作之余,她利用业余时间钻研财会知识,成功考取中级经济师、中级会计师等专业资格证书,用行动诠释终身学习理念。

王素华积极参与河南省分行财务条线检查及省内巡察工作,借此积累宝贵的财务检查经验,并向河南省分行及其他地市分行优秀财务工作者学习先进工作经验。她善于将经验内化为自身工作方法,提升工作效率,同时耐心为基层解决问题、提供有效指导,成为团队的可靠后盾。

作为青年党员,王素华对工作充满热忱,脚踏实地践行初心使命。她对新知识、新业务永葆好奇心与求知欲,在平凡岗位上磨砺自我、实现成长。她始终感党恩、听党话、跟党走,立志成为有担当、有韧性、有温度的邮储人,为银行发展贡献力量。

服务赢得客户 实干开拓市场

——记邮储银行扶沟县支行信贷客户经理严梦华

郭哲一

自2024年交流换岗后,严梦华负责邮储银行扶沟县支行练寺镇、固城乡的“三农”金融业务。面对陌生区域与客户,她主动对接村“两委”,深入走访调研,迅速掌握当地情况与市场需求。

2025年第一季度结束后,严梦华通过精细管理额度台账与贷款台账,依据授信时间、历史用信数据、经营规模等要素,对管片区域内粮食购销户实施科学分层分类。她将存量“粮食贷”客户细分为四类,制订详细走访计划,逐一开展实地尽调和授信调查,确保工作的主动性与前瞻性。

严梦华全身心投入工作,着力提升服务效率。她深入研究2025年“粮食贷”授信政策,提前与客户约定时间,一次性告知提额授信所需资料清单,实现授信调查“一次办结”。她白天实地调查,晚间加班处理报批,兑现“最快两天放款”承诺,为邮储银行树立“手续简、放款快”的良好口碑。

此外,严梦华打破常规、突破自我,通过销号作业推动业务良性发展,形成“调查一批、放款一批、储备一批”的高效模式。仅2025年4月份,她实现“粮食贷”投放3584万元、额度提升2800万元,完成新客户授信475万元,累计授信额度9000万元。

严梦华以卓越业绩为全行零售信贷团队树立标杆,其敬业实干与拼搏精神,充分彰显邮储人开拓市场、服务客户的专业素养与担当。

社址:河南省周口市周口大道中段6号 邮政编码:466099 准予广告发布变更登记的通知书:豫周1901号 印刷单位:周口日报社印务中心 地址:周口日报社院内 发行方式:自办发行 定价:1.60元